

DRIVEN TEKNISK SÄLJARE TILL STOCKHOLM - MÄLARDALEN

Vill du jobba med marknadens mest energieffektiva luftbehandlingsaggregat?

Stockholm/Mälardalen, 1-2 platser

Om oss

VoltAir System AB konstruerar, tillverkar och levererar marknadens mest energieffektiva luftbehandlingsaggregat. Vårt standardsortiment innefattar även traditionella fläktrum, inspektionsdörrar och luckor samt kanalsystem av isolerade sandwichelement. Försäljningskontor finns i Stockholm och Göteborg och produktion sker i Torsby, Värmland.

Arbetsuppgifter och omfattning

Nu söker VoltAir System AB ytterligare en driven och initiativrik Teknisk Säljare. Som Teknisk Säljare hos oss är du direkt ansvarig för att driva de kommersiella frågorna gentemot kunden. Du kartlägger kundens behov och utvecklingsplaner och bearbetar både befintliga och presumtiva kunder. Dina kunder är i första hand byggherrar, fastighetsägare och konsulter.

Du driver självständigt dina försäljningsprojekt med alltifrån kundbearbetning, offerering och förhandling till avslut och därtill hörande administrativa uppgifter. Du deltar på mässor och andra kundaktiviteter och har ett nära samarbete med kollegorna inom din affärsenhet samt med övriga funktioner inom företaget. Du kommer främst att utföra ditt arbete utifrån Stockholm - Mälardalen men resor förekommer. Arbetet är både utmanande och kreativt och kräver att du tar tag i saker och själv aktivt söker information.

Skallkrav

- > Gymnasieutbildning.
- > Erfarenhet av försäljning sedan tidigare.
- > God datorvana - Du har god erfarenhet av kalkyl- och ordbehandlingsprogram, och har lätt att sätta dig in i nya programmiljöer.
- > Språk - Du behärskar och kommunicerar svenska och engelska i både tal och skrift.
- > B-Körkort.

Meriterande

- > Vi ser gärna att du tidigare arbetat med försäljning inom ventilation eller erfarenhet som VVS-konsult, du har en god förståelse inom luftbehandling och energi.
- > Vidareutbildning i form av högskola eller kurs inom marknadsföring/försäljning.

Personliga egenskaper

Vi söker dig som är intresserad av att utvecklas inom området försäljning. Du lär dig snabbt och har ett driv att ständigt utvecklas. Du är social och är inte rädd för att ta egna initiativ. Du är stresstålig och trivs med att arbeta med fria ramar.

Varaktighet/Arbetstid

Tillsvidare - Heltid

Lön

Fast Lön

Ansökan

Skicka gärna omgående in din ansökan då urval sker löpande.

Vi tar emot ansökan via e-post:

rekrytering@voltairsystem.com

Märk ansökan Teknisk Säljare

Kontaktpersoner

Johan Eriksson VD

070-5211991, 08-560 36 500

johan.eriksson@voltairsystem.com

Arbetsgivare

VoltAir System AB

Postadress

VoltAir System AB

Box 7033

121 07 Stockholm - Globen

Besöksadress

Arenavägen 55

Globen

VoltAir
System[®]
LUFTBEHANDLING